

EN POCAS PALABRAS: GUILLERMO DIETRICH (H.), CONCESIONARIO

EN LA OFICINA

—¿Qué expectativas tiene para el resto del año?

—Desde el 2003 se vende más de lo que se pronostica. Este año es en el que las estimaciones están más cerca de la realidad: 510.000 unidades, pero se puede estar en 520.000. En el *retail* el problema se da cuando sobran los autos. Por precio se exportan y siempre faltan, eso hace que los concesionarios no nos estemos matando. Antes por una guerra de precios se vendía casi sin rentabilidad. Desde el *retail* se está fuerte y la concentración hace que el negocio esté fuerte.

—A pesar de la fortaleza, ¿hay temas pendientes?

—Es el mejor momento, pero no por eso ideal. Hay una estructura impositiva asfixiante. Hoy, más allá de la tasa de Ingresos Brutos, la estructura no tiene lógica con el margen.

—¿Se llegará a las 700.000 unidades en tres años?

—Le veo probabilidad a las 700.000 en el 2011. El negocio del auto está muy relacionado con la macro y las expectativas de la gente. Soy optimista, pero no hay dudas de que existen algunos nubarrones como el incremento del gasto y la energía. La clave es el superávit fiscal. Todo indica que el año que viene continuará.

—¿Cómo se encuentra el vínculo

lo con la terminal?

—Se observan buenas relaciones en las marcas que tenemos con situaciones diferentes. Hay una buena relación y comunicación con las comisiones de concesionarios. Cuando crecen las ventas de las marcas, crecen también las exigencias muy en línea con la imagen globalizada y la tecnología. Responder a ello explica la concentración porque no todos pueden responder.

—¿Cómo cerrará el año para el Grupo Dietrich?

—Este año vamos a crecer un 20% en facturación, un 10% en unidades y un 30% en rentabilidad. Creemos en el negocio como con la incorporación de Seat y la apertura del *rent-a-car* y con algunas novedades más.



ARCHIVO BAE

CASUAL FRIDAY

FIN DE SEMANA

"Familia, lectura y deportes. Practico golf, fútbol, tenis y entreno para triatlón. Hay un poco de cuestión de moda en correr, es verdad, pero está muy relacionado con la toma de conciencia de estar bien físicamente. Es desafiante."

LIBROS

"Soy multifacético y leo cuatro o cinco libros a la vez. *La histo-*

ria de las religiones, The singularity is near, The moral animal y Una breve historia de casi todo, de Bill Bryson."

CAMISETA

"River (por mandato familiar) e hincha de la Selección Argentina."

INDUMENTARIA

"Giesso y Etiqueta Negra."

AUTO IDEAL

"Audi S4 rural. Soy fanático de las rurales."